

NAŠA NAJVEĆA PREDNOST JE TO ŠTO ZBOG VLASNIČKE POVEZANOSTI S ALARM AUTOMATIKOM PROIZVODE SVJETSKI POZNATIH DOBAVLJAČA MOŽEMO PONUDITI PO IZNIMNO KONKURENTNIM CIJENAMA. TAKVA SITUACIJA NAM JE OTVORILA PROSTOR ZA FOKUSIRANJE NA KVALITETU I STRUČNOST USLUGE KOJU PRUŽAMO KORISNICIMA

## 1. Možete li nam za početak reći nešto više o preduzeću Alarm Express?

S radom smo počeli na području Rijeke i Primorsko-goranske županije 1989. godine, prvo kao obrt, a kasnije kao društvo s ograničenom odgovornošću. Osnivači su nam Boris Popović i Branimir Vuković, ljudi koji vode i Alarm automatiku i koji su Alarm Express od početka fokusirali na ugradnju sustava tehničke zaštite. Tako se od Alarm automatike, koja se bavi veleprodajom i projektnim poslovanjem, razlikujemo po vrsti posla kojim se bavimo. Tijekom godina poslovanje smo proširili na područje cijele Hrvatske, značajno povećali broj ekipa i vozila.

## 2. Koja rješenja i usluge nudite i na kojem tržištu poslujete?

Naši korisnici se bave različitim poslovima, a s aspekta kompleksnosti i rizika kojima su izloženi, može se reći da najveći broj njih spada u „mid – high“ segment tržišta. Njima možemo osigurati sve potrebno za uspostavu potpuno funkcionalnog sustava tehničke zaštite. Kada je riječ o proizvođačima, možemo ponuditi opremu vezanu za sve temeljne sustave tehničke zaštite i to u svim u svijetu dostupnim tehnologijama. Vrlo grubo, usluge se mogu svrstati u tri grupe: u fazi pripreme posla to je izrada presudbe ugroženosti, projekta i ostale dokumentacije, u fazi izvođenja ugradnja, a u fazi eksploatacije održavanje.

## 3. Predstavite nam vaše najvažnije reference?

Posljednjih godina smo mnogo radili na implementaciji IP videonadzora u trgovačkom lancu Lidl, zatim za HOPS Hrvatske elektroprivrede, gdje je bilo potrebno implementirati velik broj termalnih kamera, te smo u brojne stambene zgrade uveli videointerfonске sustave. Dosta smo bili angažirani kao podizvođači na ugradnji tehničke zaštite na benzinskim postajama Tifona i Crodusa.

## 4. Šta je to što vas ističe u odnosu na konkurentske firme, šta biste istaknuli kao najvažniji kvalitet vaše firme?

Naša najveća prednost je to što zbog vlasničke povezanosti s Alarm automatikom

proizvode svjetski poznatih dobavljača možemo ponuditi po iznimno konkurentnim cijenama. Takva situacija nam je otvorila prostor za fokusiranje na kvalitetu i stručnost usluge koju pružamo svojim korisnicima, što je dovelo do njihovog stalnog traženja da im osmislimo i ponudimo novija rješenja zaštite ili rješenja za nove objekte u koje su preselili ili da se negdje izvedeno rješenje primijeni i na ostale objekte istog vlasnika. Tu je važno istaknuti da smo kao podizvođači Alarm automatike zanat ispekli kod najzahtjevnijih investitora, koji ne gledaju kroz prste ni kada je riječ o najsitnijim detaljima izvedbe.

## Alen Srdoč, Alarm Express

# S ALARM AUTOMATIKOM ISPEKLI SMO ZANAT I KOD NAJZAHTJEVNIJIH KLIJENATA

## 5. Vaše mišljenje o tržištu sigurnosti? Sustizemo li svjetske trendove, koji su najveći problemi i sigurnosni izazovi, koliko oblast tehničke sigurnosti utječe na preveniranje kriminaliteta?

Tržište sigurnosti u Hrvatskoj već je dugi niz godina propisima dobro regulirano i stabilno. Vjerujem da je obveza da tvrtke koje se bave poslovima zaštite moraju imati posebnu licencu MUP-a jedan od glavnih razloga što se tržište sigurnosti nije urušilo u nelojalnoj konkurenciji i *dumping* cijenama u kriznim godinama. Što se tiče tehnologije, dostupna su nam sva u svijetu nova i najbolja rješenja i njihova primjena je samo pitanje kupovne moći, a kada je riječ o sigurnosnim rizicima, smatram da imamo sreću što je zemlja u kojoj živimo sigurnija u odnosu na druge, kako razvijenije tako i manje razvijene zemlje. ◀

## ALEN SRDOČ



PET PITANJA